

Referat af medlemsmøde i Herning Svæveflyveklub den 1. september 2009 i klubhuset kl. 19-22

Formanden bød velkommen til de ca. 50 fremmødte medlemmer, og glædede sig over det store fremmøde. Han præsenterede aftenens program ud fra følgende tre punkter:

1. Drøftelse af erfaringer med det nuværende bookingsystem
2. En opfordring til medlemmerne
3. Gennemgang af forskellige økonomiske scenarier i foreningens fremtidige økonomi.

Vedr. punkt 1: Drøftelse af erfaringer med det nuværende bookingsystem

Nedenfor følger nogle udsagn fra dette punkt:

- I godt vejr er stort antal fly booket, og der møder færre op på pladsen.
- Der mangler klubkammerater til at hente hjem i tilfælde af udelanding, specielt i godt vejr.
- Mange lander hjem for tidligt da der ikke er piloter til at tage over.
- Der mangler noget der gør det attraktivt at flyve som 2.prioritet. Skriv i bemærkning ved booking hvad din hensigt er således at der kan disponeres med 2. Tur.
- Flyvning til halv pris efter 15:30 i 2006 gav ikke samlet flere timer, men blot større rabat.
- Mere flyvning: Spilvagt til kl. 15:00, kan medføre at disse kommer ud at flyve, hjemkomne strækpiloter tager over på spillet (Gode erfaringer i Vejle Svæveflyveklub).
- Spørgsmål vedr. skoling på Discus – ikke aktuel da vi nu anvender ASK23.
- Claus Ritter: Max ti dage hvor alle fly er booket.
- TMG overbookes af enkelte – der kan bookes flere flyvninger af samme pilot. Hvorefter ikke alle bookinger benyttes, men slettes igen. Forslag max antal stående bookinger/pilot på TMG.
- Anke over at der ikke er konsekvens bag booking reglen med kontering af minimum 25% af booket tid, hhv. 1 time ved sv. fly booking – Hvis reglerne skal være gældende skal de også håndhæves.

Reglen bør måske opfattes som vejledning til selvjustits.

Formanden takkede for synspunkterne, som vil indgå i tilrettelæggelsen af næste sæson.

Vedr. punkt 2: En opfordring til medlemmerne

Formanden havde på baggrund af nogle enkeltsager en opfordring til medlemmerne om en ordentlig omgangstone – dels i dagligdagen, men selvfølgelig også her under mødet.

Vedr. punkt 3: Gennemgang af forskellige økonomiske scenarier i foreningens fremtidige økonomi.

Formanden gjorde i et kort oplæg inden gennemgangen af de forskellige økonomiske scenarier rede for, at økonomisk råderum er en forudsætning for klubudvikling. Derudover slog han fast, at køb af nye fly ikke må stå alene mht. udvikling af klubben. Han så således, at den økonomiske stilling er en del af en 5-årig udviklingsplan, hvor der naturligvis skal udvikles på medlemsaktiviteterne, og at det er vigtigt at der i klubben er en udvikling på alle niveauer.

Han gennemgik herefter Herning Svæveflyveklubs visioner, som de er beskrevet i øjeblikket på klubbens hjemmeside. Herefter forklarede han kort forsamlingen, at grunden til at der skulle afholdes et medlemsmøde er for at informere om de drøftelser, vi har haft i bestyrelsen vedr. klubbens udvikling og at forskellige valg har betydning for klubbens handlemuligheder i fremtiden.

Formanden pointerede at han lægger vægt på at likviditeten i klubben er god, dels for at bevare handlefrihed og dels for at opnå en højere investeringstakt med udskiftning af klubfly hvert tredje eller fjerde år. Men derudover at andre emner, som benzinpriser, certifikatregler, konkurrence på TMG fra andre klubber og flyvning med UL-fly har betydning for klubbens handlemuligheder. En vigtig medspiller i klubudvikling er klubbens medlemmer.

Derefter var der en kort oversigt over flyflådens sammensætning:

- 4 to-sædede svævefly (gennemsnitsalder 14,5 år)
- 5 en-sædede svævefly (gennemsnitsalder 17,0 år)
- 2 TMG (gennemsnitsalder 3,5 år)
- Bestilt en ASG-29 til levering foråret 2010 – Samlet pris ca. 1.100.000 Kr.

Bestyrelsen har på basis af korrigeret 2009 budget opstillet et antal scenarier for klubbens økonomi de kommende år. Der er brugt lang tid på at gennemarbejde de forskellige scenarier, som er bestyrelsens bedste bud på, hvordan økonomien vil se ud fremover afhængig af forskellige til- og fravalg.

Forudsætninger for scenarier:

Udskiftning af hele fly flåden over en 30 års periode (nyt fly hver 3 år)

- 300.000 i overskud hver år.
- Balance i priserne mellem svævefly og TMG. Dvs. der sker en ens forrentning af den bundne kapital i svævefly og TMG.
- Hvordan ser det ud hvis der ikke er balance.
 - TMG fly afskrives hurtigere end svævefly (+1%)

Scenarie 1: Svævefly priser tilpasses TMG niveau, investering i ASG-29 til sæsonstart '10 og salg af V:

Konsekvens:

Priser på svævefly sænkes med 55-60 kr. (Ekskl. X9, PM og MN)

Gæld på ca. 1.1 mio kr. i 2010

Årligt overskud på ca. 160.000 – investeringsrate langt under målet.

Klubben gældfri i 2016, og først herefter kan der oparbejdes kapital, hvis man ønsker at investere for opsparede midler.

Timepris på ASG-29 330,-/ time

Scenarie 2: TMG priser tilpasset svæveflyniveau, investering i ASG-29 til sæsonstart '10 og salg af V:

Konsekvens:

Gæld på 8-900.000,- kr i 2010

Årligt overskud ca. 300.000,-

Priser på TMG stiger til 560,- kr/ time

Uændrede priser på svævefly

Klubben gældfri i 2013

Formanden præciserede at målet er at der skal være gennemskuelighed mht. prissætningen på fly for at få stoppet den interne debat.

Flemming Saaby Nielsen mente beregningerne hvilede på et forkert grundlag, hvilket formanden ikke mente.

Scenarie 3: Salg af V og VD, køb af ASG-29

Konsekvens:

Gæld på 400.000,- kr. i 2010

Årligt overskud ca. 300.000,- kr

Priser på TMG stiger til 560,- kr/ time

Uændrede priser på svævefly

Klubben gældfri i 2012

Scenarie 4: Salg af TMG (ZD), salg af V, køb af ASG-29

Konsekvens:

Gæld på 100.000,- kr. i 2010

Årligt overskud på ca. 300.000,- rk

Priser på TMG falder til 480,- kr/ time

Uændrede priser på svævefly

Klubben helt gældfri i 2011

Mulighed for investering i nyt fly i 2013 for opsparede midler

I bestyrelsen havde man i forberedelserne til medlemsmødet også diskuteret muligheden af at dele klubben i to separate afdelinger med egen økonomi og selvstændig bestyrelse, som refererede til en fælles bestyrelse. Peter Lorentzen kommenterede forslaget på bestyrelsens vegne og flertallet i bestyrelsen mente ikke, at det ville løse de problemer, som klubben står overfor med manglende likviditet.

Der var før, under og efter præsentationen en god og sober debat vedr. klubbens udvikling. Nedenfor følger en opsummering af enkelte indlæg:
Svævefly statistik og TMG statistik blev præsenteret og kommenteret af formanden.
Orla Lind: – Medlemmer har ca. konstant budget til brug for flyvning.
Bedste beslutning for klubben – TMG skal styrke konventionel svæveflyvning. Fast track skoling
Ældre medlemmer flyver TMG. Ekstra dimension. I himmerige ved skift til Herning.

Formanden: Der skal komme et nyt fly hver tredje eller fjerde år. Pierre vor interesse for svæveflyvning.

Peer Bak foreslår udskiftning af eksisterende sv. Fly med ASG29 og senere udskiftning af TMG til UL.

Formanden - Advarer mod gældsætning.

Flyver vi mere fordi vi har en ASG29? – Peter Michael: Ja det gør vi – Næste tilbud bør være ensædet med Turbo.

Thomas Laugesen efterlyser reaktion på TMG prisstigning – Har det konsekvens.

Flemming Saaby: : Argumenterer for fortsat 2 TMG - 550 timers flyveglæde pr år ved 2 mio investering er bedre end to stk. duo til 1.600.000 som giver 220 timers flyveglæde - for lille timetal.

Jørgen Peder Jensen: Advarer om at det måske kan være svært at sælge ASG29 til 330 Kr/time.

Jan Korsager: Flere unge mennesker ind i klubben - Flere billige fly til de unge i stedet for dyre fly.

Jan Korsager: Flere fly af samme type giver flere muligheder for nystartede piloter.

Formanden: Tilbud i begge ender, og fortsat nye mål for den enkelte.

NN: Flyveoplevelser er vigtigere end dyre fly. Mange penge i et fly.

NN: Godt udstyr i flyene.

Formanden – Vi skal arbejde på at få gode flyveoplevelser.

NN: Mange penge til et fly.

Børge Johansen: flyver i dag flere timer på Discus pga. den lavere pris. Bruger samme beløb (det afsatte).

Flemming Saaby: 8 medlemmer i 20-verne. Hvoraf 6 er omskolet til TMG. Sætter spørgsmålstegn ved om lave priser er nødvendige?

Peter Lorentzen: Rabatordning har vist, at prisen på timer er af betydning for specielt unge mennesker.

NN: Overvej ensædet flaps løs brugt fly i stedet for ASG29.

Peter Lorentzen: ASG29 med rabat sælges til 198 timer brugt turbo fly lidt billigere

Knud Møller Andersen: Scenarierne forudsætter et forventet gennemsnit på 85% af listepriiserne på svævefly.

Finn Milec: TMG statistikken viser at der ikke er behov for 2 TMG.

Frede Østergård: Har tvivl om at ASG29 kommer til at flyve nok. Foreslår halvanden TMG, evt. ZS + UL-fly.

Peter Lorentzen: Omskolings krav til ASG29 forventes på niveau med VN.

UL – Medlemskab af UL unionen ca. 800 kr/år (OBS KDA ca. halvdelen heraf).

Omskoling kan ske fra S-certifikat – der blev nævnt minimum 5 timer.

Pause:

Thomas Laugesen: Discus 2cT, er ikke noget godt valg i relation til konkurrence - ikke optimal med hensyn til konkurrence hverken Std. Klasse eller 18 M klasse.

Nis Adelby: Er der evt. en gruppe der vil købe en TMG af klubben – ingen meldte sig på stående fod.

Knud Møller Andersen: Forsikring af TMG er opsag af forsikringsklubben, der forventes tegnet ny forsikring til ca. samme pris + mindre tillæg for Flyslæb.

Orla Lind: Ønsker flest mulig svævefly.

Per Kragssø – Snak udvikling og mindre økonomi.

Flemming: Ønsker løsning som træder færrest mulig medlemmer mindst mulig over tærerne. Mente ikke at bestyrelsen havde anskuelig gjort, hvordan beregningerne var skruet sammen. Det blev vist, og Flemming mente stadig, at det var beregninger der byggede på et forkert grundlag, og at det var bedre at sælge svævefly end TMG fly.

Formanden: Det er hvordan det anskues – det gør vi sikkert forskelligt.

Formanden: Takkede for et godt møde med mange gode input.

Referanter:

Knud Møller Andersen og Anders Husted Madsen